

Positionsbeschreibung Job Specification



Stellenbezeichnung / Position:

Gebietsverkaufsleiter (m/w)

Aufgabenbeschreibung:

Wir suchen derzeit einen qualifizierten und erfahrenen Vertriebsingenieur (m/w) für die Position des Gebietsverkaufsleiter, der für den Vertrieb von Stromversorgungsanlagen im Bereich kritische Infrastrukturen in der Region Frankfurt am Main verantwortlich ist.

In seiner Funktion als Gebietsverkaufsleiter und für die Bereiche seiner Tätigkeit, ist der Kandidat verantwortlich für:

- Entwicklung und Aufrechterhaltung einer ausgezeichneten Zusammenarbeit mit den wichtigsten Akteuren der kritischen Energiewirtschaft d.h. Endverbraucher, Kunden, Generalunternehmern, Ingenieurbüros und Fachplaner.
- Sammeln von Marktinformationen für die Entwicklung von Marktstrategien.
- Entwicklung von Kundenspezifischen Lösungskonzepten.
- Führen von Vertragsverhandlungen mit Kunden über alle technischen und kaufmännischen Aspekte.
- Koordination während der Projektdurchführung der Projektplanung mit dem Projektmanagement und Serviceteam von Frerk.

Anforderungen:

Der erfolgreiche Kandidat verfügt über einen Ingenieur, Master oder Bachelor-Abschluss in Maschinenbau, Elektrotechnik oder einem gleichwertigen Studiengang und verfügt über mehrjährige Erfahrung auf dem Gebiet der kritischen Infrastrukturen, vorzugsweise mit Fachkenntnissen im Bereich Dieselaggregate oder Diesel-USV Anlagen.

Ergebnisorientiert, selbständig und mit der Stärke als ein exzellenten Kommunikators arbeiten zu können, sind Sie in der Lage, eine starke und vertrauensvolle Geschäftsbeziehung innerhalb Ihres Netzwerks aufzubauen.

Sie sprechen fließend Deutsch und Englisch und sind bereit, innerhalb Deutschlands zu reisen.

Das können wir Ihnen bieten:

Mit dieser Position bieten wir Ihnen eine interessante und abwechslungsreiche Aufgabe in einem sehr erfahrenen und enthusiastischen Team, die Flexibilität bei der Erstellung und Planung von Lösungen von Stromversorgungsanlagen die zum Erfolg der kritischen Infrastrukturen Ihres Kunden führen. Sie können sich auf 50 Jahre Erfahrung des Team Frerk und das volle Engagement des Managements verlassen. Unser Angebot beinhaltet ein attraktives, marktorientiertes Paket.

Wenn Sie Interesse an einer Mitarbeit im Team Frerk haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung und Ihren Lebenslauf.

Seniority:

Mid- Senior Level

Industrie:

Electrical / Electronic Manufacturing
Mechanical or Industrial Engineering

Anstellung:

Vollzeit

Aufgabenbereich:

Vertrieb